

BEGINNEN SIE DIE SAMS 2013 ENTSPANNT AUF UNSERER
ICEBREAKER SESSION UND LERNEN SIE IHRE KOLLEGEN
SCHON AM **20. FEBRUAR 2013** KENNEN!

SAMS 2013

UNTERNEHMENSWEITE SAM- UND SLM-MODELLE UND
-SYSTEME | TRANSPARENTES UND BEDARFSORIENTIERTES
SAM IN DER PRAXIS | NEUE TECHNOLOGIEN UND DEREN
EINFLUSS AUF DAS SAM & SLM | LIZENZSTRATEGIEN
UND PROZESSE AUF DEM PRÜFSTAND

21. – 22. FEBRUAR 2013 | MARITIM PROARTE HOTEL BERLIN

MEHR ALS 15 CASE STUDIES | ICEBREAKER SESSION |
WORLD CAFÉ SESSION | CHALLENGE YOUR PEERS |
MORNING WORKSHOPS | AUDIT DEBATTE

[HTTP://SAMS2013.WE-CONNECT.COM](http://sams2013.we-connect.com)

ÜBERBLICK

SOFTWARE ASSET MANAGEMENT STRATEGIES 2013

SPRECHER & MODERATOREN

Peter Semmel, Global Licence Manager (IS Part)
Boehringer Ingelheim Pharma GmbH & Co. KG

Felix Schäfer, Manager Projekt SAMBAL
Daimler AG

Tom Fink, Global License Manager
Adidas Group

Kjell Oppermann, Head of Software Asset Management
Siemens AG

Dr. Michael Markiewicz, Corporate SW Licence Officer,
Corporate IT
Evonik Industries AG

Thorsten Schneider, Head of License Management &
IT Integration
Oliver Lindner, Head of IT Service Management
Continental Automotive GmbH

Dr. Maria Elisa Borelli, Leiterin Lizenzmanagement
Deutsche Bahn AG

Johannes Ubrig, Senior Governance Consultant,
Global IT License Management
Merck KGaA

Aline Dell, Leiterin Shared Service Center Software Licence
Management
T-Systems International GmbH

Désirée Weiss, SAP License Manager, Common Operation
Services / Group Solutions IT
Zurich Insurance Company Ltd

Patric Bachem, IV Einkauf und Lizenzmanagement
W&W Informatik GmbH

Norbert Pitters, Enterprise IT Architect
UniCredit Group

Andreas Franke, Senior Spezialist IT-Einkauf /
IT-Controlling
DEVK Versicherungen

Olaf Lange, Group License Management
Volkswagen AG (tbc)

Marius Dunker, Geschäftsführer
Spider Lifecycle Managementsysteme GmbH

Bernhard Böhler, Managing Director Sales
Aspera GmbH

Torsten Boch, Senior Product Manager
Matrix 42 AG

Frank Salz, Geschäftsführer
ConSalt Unternehmensberatung GmbH

Alois Schwarz, Major Account Manager DACH
Tracey Schaus, Senior Sales Engineer
FLEXERA Software GmbH

Sören Reimers, Geschäftsführer
ProLicense GmbH

Volker Untch, KACE Sales Engineer
Dell KACE Inc.

KERNTHEMEN

Game Changer

- > Autorisierung und Software Metering in virtualisierten Umgebungen
- > Virtualisierung und Software as Service – Vereinfachung oder noch mehr Komplexität?
- > Lizenz Auswirkungen von Cloud Computing und mobilen Endgeräten

Management Strategien

- > Anforderungsgerechte Gestaltung von Lizenzverträgen und unternehmensweite Koordinierung von Software-Beschaffungsprozessen
- > Management von Server-Lizenzen – Herausforderungen und Lösungen
- > Juristische Hintergründe, aktuelle Rechtsprechung, nationale und internationale Trends und Tendenzen
- > IT-basiertes unternehmensweites SLM: Von der Theorie in die funktionierende Praxis

Management Prozesse

- > Effizientes Management und Reporting von Software-Lizenzen
- > Vermeidung von Über- und Unterlizensierung
- > Definition und Umsetzung globaler Strukturen und Prozesse für ein proaktives SAM und SLM

Tools und Systeme

- > Tools, Reporting-Lösungen und Lizenzmodelle auf dem Prüfstand
- > Nutzen und Risiken des Einsatzes von Open Source und Used Software
- > Software Asset- und Lizenzmanagement in dynamischen und verteilten Unternehmensumgebungen

PRIMARY PARTNER

spider
brainwaregroup

BUSINESS PARTNER

PROLICENSE
OPTIMIZING SOFTWARE ASSETS

CONSALT
UNTERNEHMENSBERATUNG

FLEXERA
SOFTWARE

Aspera
a USI Group Company

DELL KACE

HISOLUTIONS

MATRIX42

DeskCenter
Solutions



DAIMLER

adidas
GROUP

SIEMENS

EVONIK
INDUSTRIES

Continental

DB BAHN

MERCK

Systems

ZURICH

W&W

UniCredit

DEVK
VERSICHERUNGEN

VW

spider
brainwaregroup

Aspera

MATRIX42

CONSALT
UNTERNEHMENSBERATUNG

FLEXERA
SOFTWARE

PROLICENSE
OPTIMIZING SOFTWARE ASSETS

DELL KACE

ÜBERBLICK

SOFTWARE ASSET MANAGEMENT STRATEGIES 2013

INHALTSÜBERBLICK

- S. 2 | **Überblick**
Sprecher & Moderatoren
Kernthemen
- S. 3 | **Überblick**
Business Partner
- S. 4-7 | **Icebreaker Session
Konferenztag 1**
Challenge your Peers
SAM Award
Evening Session
- S. 7-9 | **Konferenztag 2**
Morning Session
World Café
Audit Debatte

PRIMARY PARTNER



Spider Lifecycle Managementsysteme GmbH
Paul-Dessau-Straße 8 | 22761 Hamburg
Tel.: +49 (0)40 788999 - 0 | Fax: +49 (0)40 788999 - 90
Email: info@brainwaregroup.com | www.brainwaregroup.com

Spider LCM entwickelt und implementiert Softwareprodukte für IT Lifecycle-Management und Vertragsmanagement. Kunden sind mittlere und große Unternehmen aus allen Branchen. Auf unsere Lösungen vertrauen langjährige Kunden wie Vodafone, OMV, Linde, Allianz GI oder die ERGO-Versicherung. Spider LCM ist Teil der brainwaregroup und international aktiv.

Die brainwaregroup ist seit über 20 Jahren Anbieter von branchenunabhängigen Softwarelösungen für IT und Business Verantwortliche. Unsere Passion für Menschen und Technologie reflektiert sich in ganzheitlich anwendbaren Lösungen, die Ihre technischen und betriebswirtschaftlichen Notwendigkeiten vereinfachen. brainwaregroup verfügt über ein internationales, hoch qualifiziertes Team, welches Vertrieb, Consulting / Integration, Training und Support für unsere Lösungen jederzeit sicherstellt.

BUSINESS PARTNER



ProLicense GmbH
Friedrichstraße 191 | 10117 Berlin
Tel.: +49 (0)30 609 81 92 30 | Fax: +49 (0)30 609 81 92 39
www.prolicense.com



ConSalt Unternehmensberatung GmbH
Hochstr. 3a | 85659 Forstern
Tel.: +49 (0)89 97007 434 | Fax: +49 (0)89 97007 200
Email: info@consalt.de | www.consalt.de



FLEXERA Software GmbH
Hans-Henny-Jahnn-Weg 51 | 22085 Hamburg
Tel.: +49 (0)40 411 88 01-00 | Fax: +49 (0)40 411 88 01-05
www.flexerasoftware.com



Aspera GmbH
Dennewartstraße 25 - 27 | 52068 Aachen
Tel.: +49 (0)2 41 9 63-12 20 | Fax: +49 (0)2 41 9 63-12 29
Email: sales@aspera.com | www.aspera.com



Dell Corporation Limited
Dell House, The Boulevard, Cain Road, Bracknell
RG12 1LF Berkshire, UK
Tel.: +44 (0)8444443367 | Email: emea@kace.com
www.kace.com



HISOLUTIONS

HiSolutions AG
Bouchéstraße 12 | 12435 Berlin
Tel.: +49 (0)30 533 289-0 | Fax: +49 (0)30 533 289-900
www.hisolutions.com

MATRIX42

Matrix42 AG
Dornhofstr. 44-46 | 63263 Neu-Isenburg
Tel.: +49 (0)6102 8160 | Email: info@matrix42.de
www.matrix42.de

DeskCenter® Solutions

DeskCenter® Solutions AG
Arthur-Hoffmann-Straße 175 | 04277 Leipzig
Tel.: +49 (0)341 39 29 60 0 | Fax: +49 (0)341 39 29 60 99
Email: info@deskcenter.com | www.deskcenter.com

MEDIENPARTNER



AGENDA

ICEBREAKER SESSION | MITTWOCH, 20. FEBRUAR 2013

we.CONECT ICEBREAKER SESSION

Unsere Icebreaker Session besteht aus kleinen Round Tables am Vorabend des ersten Konferenztages, die ein erstes Kennenlernen und Networking von Sprechern, Business Partnern und Teilnehmern ermöglichen.

Diskutieren und vernetzen Sie sich in entspannter Atmosphäre bei Getränken und Snacks, stimmen Sie sich auf die Konferenz ein und brechen Sie das Eis.



20:00 | Round Tables und erstes Kennenlernen

Einstimmende Pre-Session mit Referenten, Business Partnern und Teilnehmern bei Getränken und kleinen Snacks in entspannter Atmosphäre.

ICEBREAKER ROUND TABLE 1

Die Zukunft des Software Asset- und Lizenzmanagement: Wie neue Tools und Technologien das Gesicht des SAM und SLM verändern werden

ICEBREAKER ROUND TABLE 2

Mehr Transparenz und weniger Komplexität – warum uns das Handling von Software-Lizenzen auch künftig beschäftigen wird

- > Anforderungen an die Arbeit mit sich ständig ändernden Lizenzmodellen
- > Negative Folgen durch undurchsichtige Softwarelizenzen und die Implementation für das Lizenzmanagement
- > Die umstrittene Pflicht der Softwarehändler zur Transparenz bei den Lizenzvereinbarungen und Zusatzforderungen
- > Vorteile durch weniger komplexe Lizenzverträge

Désirée Weiss, SAP License Manager Common Operation Services / Group Solutions IT, Zurich Insurance Company Ltd

ICEBREAKER ROUND TABLE 3

Zu 100% compliant und effizient? Unterwegs auf dem Grat zwischen Unter- und Überlizenzierung

ICEBREAKER ROUND TABLE 4

Sehen wir noch den Wald vor lauter Bäumen? Die Vielfalt der Lizenzmodelle: Strategien für Auswahl und Verhandlung aus der Praxis

REFERENZEN UNSERER BISHERIGEN VERANSTALTUNGEN

“Anspruchsvoll, abwechslungsreich – empfehlenswert!”

Peter Meyerhans, Drees & Sommer AG

“Ganz neuer Ansatz im Konferenzumfeld. Gute Möglichkeit sich zu vernetzen. Kompetente Vortragende und Teilnehmer.“

Frank Dittrich, Deutsche Post IT Services GmbH

“Ideale Mischung zwischen Vorträgen, Roundtables und Working Groups.“

Stefan Kupferschmied, Swisscom IT Services

“we.CONECT zeigt auf, dass auch SAM (Software Asset Management) interessant, abwechslungsreich und vielfältig ist.“

Matthias Staiger, Trumpf GmbH & Co. KG



AGENDA

KONFERENZTAG 1 | DONNERSTAG, 21. FEBRUAR 2013

8:00 | Registrierung mit Kaffee & Tee

8:45 | Begrüßung und Einführung durch we.CONECT und den Vorsitzenden
Vorsitz: **Frank Salz**, Geschäftsführer, ConSalt Unternehmensberatung GmbH

we.CONECT STRATEGY TRACK (1)

Grundlegende Modelle, Funktionen und Lösungsansätze für ein effektives Software Asset- und Lizenzmanagement

9:00 | Case Study – Gewinnerprojekt des SAMS Europe Award 2012

SAM @ Siemens – weltweites Software Asset Management mit vielfältigem Nutzen

- > Weltweite SAM Implementierung in Rekordzeit
- > Vereinfachung der Geschäftsprozesse
- > Erweitertes Berichtswesen als Basis für neue, innovative Lizenzmodelle
- > Outsourcing des SAM Services
- > Starkes Governance Modell

Kjell Oppermann, Head of Software Asset Management, **Siemens AG**

9:40 | Case Study

Aktuelle Herausforderungen in SAM-Projekten – Betrachtung von globalen Strukturen bis zum SAM-Service

- > Was wird häufig bei der Planung eines SAM-Projektes falsch gemacht?
- > Einführung Lizenzmanagement bei globalen Unternehmensstrukturen
- > Dynamisches und Statisches Lizenzpooling
- > Umsetzungsalternativen im Lizenzmanagement – vollständige Implementierung oder Nutzung eines SAM Service

Marius Dunker, Geschäftsführer, **Spider Lifecycle Managementsysteme GmbH**

10:20 | Erfrischungspause mit Networking Zone 

10:50 | Case Study

Strategien und Systeme für die Nutzung des internationalen Handels mit Gebrauchsoftware

- > Aktuelle Überlegungen und Strategien großer Konzerne
- > Internationaler Einkauf und Verrechnung von Softwarelizenzen unter Ausnutzung von Hub-Strategien
- > Praktische Beispiele aus dem größten SAM-Projekt im deutschsprachigen Raum: SAMBAL

Felix Schäfer, Manager Projekt SAMBAL, **Daimler AG**

we.CONECT GAMECHANGER TRACK

Prozesse und Lösungen für das SAM und SLM in Verbindung mit neuen Technologien

11:30 | Solution Study

Software Asset- und Lizenzmanagement für mobile Endgeräte

- > BYOD – Möglichkeiten und Grenzen
- > Lizenzmodelle für mobile Endgeräte
- > Datenschutz und Sicherheit bei der Lizenzierung von Mobile Devices
- > Ansätze für ein einfaches Virtualization Management

Torsten Boch, Senior Product Manager, **Matrix 42 AG**

11:45 | Mittagessen mit Networking Zone 

we.CONECT CHALLENGE YOUR PEERS – WAS WÜRDEN SIE TUN?

13:00 | Parallele Round Tables

Basierend auf Ihren Fragestellungen der Delegierten-Checkliste, werden wir Round Tables für die interaktive Diskussion mit Experten und weiteren Teilnehmern organisieren.

Moderatoren:

Tom Fink, Global License Manager, **Adidas Group**

Désirée Weiss, SAP License Manager Common Operation Services / Group Solutions IT, **Zurich Insurance Company Ltd.**

14:30 | Case Study

Lizensierung im Zeitalter des Cloud Computing

- > Lizenzstrategien im Wandel
- > Der Einfluss von Cloud Computing auf gängige Lizenzmodelle
- > Lizenzmodelle von IBM, Microsoft und Oracle im direkten Vergleich
- > Deep Dive: Oracle „Unlimited License Agreement“ als mögliche Lösung – Fluch oder Segen für den Kunden?

Sören Reimers, Geschäftsführer, **ProLicense GmbH**

15:10 | Erfrischungspause mit Networking Zone 

GEWINNER
PROJEKT
SAMS
EUROPE
AWARD
2012



AGENDA

KONFERENZTAG 1 | DONNERSTAG, 21. FEBRUAR 2013

STREAM A

MANAGEMENT & PROZESS STREAM

Modelle und Ansätze für die Management-Seite des SAM und SLM

15:40 | Case Study

100%ige Lizenzcompliance durch einen integrierten SAM Ansatz

- > Die Voraussetzungen und deren Komplexität
- > Softwareerfassung: Welche Software läuft tatsächlich bei uns?
- > Lizenzmetriken – wie kann die wachsende Komplexität bewältigt werden?
- > Wie können Prozesse und Rollen in der Organisation verankert werden?
- > Integriertes SAM – wie kann Nachhaltigkeit gesichert werden?
- > Ergebnisse und die aktuelle Situation – wo stehen wir eigentlich?

Dr. Michael Markiewicz, Corporate SW Licence Officer, Corporate IT, **Evonik Industries AG**

16:20 | Solution Study

Vermeidung von Überlizenzierung durch ein katalogbasiertes SLM bei Boehringer Ingelheim

- > Aufbau des globalen Software Lifecyclemanagement der Boehringer Ingelheim
- > Zählung der gebrauchten Lizenzen durch Softwaretags
- > Organisation eines Pay-per-use Systems auf Grundlage dieser Messungen
- > Herausforderungen bei der Umstellung auf neue Betriebsprogramme

Peter Semmel, Global License Manager (IS Part), **Boehringer Ingelheim Pharma GmbH & Co. KG**

17:00 | Case Study

Strategien für anforderungsgerechte Gestaltung von Lizenzverträgen bei der UniCredit Group

- > Unicredit Group und Microsoft Enterprise Agreement Overview
- > Erfahrungen und Strategien der letzten Jahre mit Microsoft Enterprise Agreement
- > Zukünftige Ziele und Strategien für strategische Lizenzplanung
- > Optimierung SAM Prozess
- > Kosteneinsparungspotentiale

Norbert Pitters, Enterprise IT Architect, **UniCredit Group**

17:40 | Closing Key Note

“Sex of Applications“ – IT Architekturen zur Erbringung des Service Asset & Configuration Management

- > Die Continental AG & Ihre IT
- > Die IT Strategie
- > Liebe auf den ersten Blick: Asset & Configuration Management
- > Der Weg zum ERP4 IT – die ITSM Tool Architektur
- > Erfahrungen & Erkenntnisse
- > Licht am Ende des Tunnels oder nur ein Intercity? Wie es weiter geht...

Oliver Lindner, Head of IT Service Management, **Continental Automotive GmbH**

STREAM B

TECHNOLOGIE STREAM

Modelle und Ansätze für die technologische Seite des SAM und SLM

15:40 | Case Study

Software-Lizenzmanagement als Brückenschlag zwischen Technik und Business – anforderungsgerechte Gestaltung und unternehmensweite Koordination bei der Einführung neuer Software

- > Die Trennung in kaufmännisches und technisches SLM als grundlegendes Konzept bei der W+W Informatik
- > Verantwortlichkeiten, Schnittstellen und Anforderungen an die 2 Teile
- > Konkrete Darstellung des Konzeptes am Beispiel der Einführung von IBM Programmen

Patric Bachem, IV Einkauf und Lizenzmanagement, **W&W Informatik GmbH**

16:20 | Solution Study

Mythen eines effizienten Lizenzmanagement

- > Das Idealbild: Lizenzmanagement als Service
- > Erwartungen und tatsächliche Ergebnisse
- > Das Tool und sein Betrieb in der Praxis

Bernhard Böhler, Managing Director, **Aspera GmbH**

17:00 | Solution Study

Dell KACE: Systemverwaltung einfach, umfangreich, transparent und effizient

- > Vorkonfiguriert: Plug & Play mit allen Funktionen zur Bewältigung Ihrer SAM Anforderungen
- > Schnelle Bereitstellung: 62% unserer Kunden schließen die Bereitstellung in weniger als einer Woche ab
- > Benutzerfreundlich: Einfach und intuitiv zu bedienende Weboberfläche mit minimalem Wartungsaufwand
- > Erschwinglich: schnelles ROI bei 71% unserer Kunden in weniger als 6 Monaten

> Umfangreicher Support: Web, Email, Telefon mit 24/7 Dell pro Support – Online FAQs, Foren und Training Videos
Volker Untch, KACE Sales Engineer, **Dell KACE Inc.**

STREAM A

STREAM B



STREAM A

STREAM B



STREAM A

STREAM B



AGENDA

KONFERENZTAG 1 | DONNERSTAG, 21. FEBRUAR 2013

19:30 | Award-Verleihung

SAM AWARD 2013

BEWERBEN SIE SICH für den SAM Award 2013! Wenn Sie wollen, dass Ihre harte Arbeit und Ihre Erfolge geehrt und gefeiert werden, dann bewerben Sie sich für unseren SAM Award 2013! Bekommen Sie die Anerkennung und Ehrerbietung, die Ihr Projekt verdient – bei der Software Asset Management Strategies 2013 in Berlin.



präsentiert von

spider
brainwaregroup

20:00 | Networking Dinner

DINNER IN ENTSPANNTER ATMOSPHÄRE ZUM AUSKLANG DES ERSTEN KONFERENZTAGES



AGENDA

KONFERENZTAG 2 | FREITAG, 22. FEBRUAR 2013

we.CONECT MORNING SESSION

WORKSHOP A

WORKSHOP B

WORKSHOP A | WORKSHOP B



8:00 | Workshop

Lizenzmanagement in globalen Unternehmensstrukturen
Marius Dunker, Geschäftsführer, Spider Lifecycle GmbH

8:00 | Workshop

Effizientes Software Lizenzmanagement mit Aspera
Bernhard Böhler, Managing Director Sales, Aspera GmbH

9:00 | Begrüßung durch we.CONECT und den Vorsitzenden

Vorsitz: Frank Salz, Geschäftsführer, ConSalt Unternehmensberatung GmbH

we.CONECT STRATEGY TRACK (2)

Ansätze, Strukturen und Wege für ein erfolgreiches SAM und SLM

9:20 | Case Study

Sicherstellung der Software Compliance durch proaktive und reaktive Steuerungselemente

- > Die drei Säulen der Software Compliance bei Merck – oder wie wird Software Compliance auf lokaler und globaler Ebene sichergestellt?
- > Die Vorstellung der proaktiven und reaktiven Steuerungselemente:
 - > Compliance im Service Design
 - > Compliance im Service Portfolio
 - > Verifizierung der Software Compliance

Johannes Ubrig, Senior Governance Consultant Global IT License Management, Merck KGaA

9:55 | Case Study

Aufbau eines Shared Service Center für das Software Lizenz Management

- > Anforderungen an ein Shared Service Center
- > Regeln beim Aufbau
- > Zusammenstellung des richtigen Teams
- > Vorteile und Möglichkeiten, die ein Shared Service Center für das SLM bietet

Aline Dell, Leiterin Shared Service Center Software Licence Management, T-Systems International GmbH

10:30 | Erfrischungspause mit Networking Zone



AGENDA

KONFERENZTAG 2 | FREITAG, 22. FEBRUAR 2013

we.CONECT WORLD CAFÉ

Das World Café wird durch kurze Impulsvorträge eingeleitet



10:50 | Impulsvorträge

Impulsvorträge der Vorsitzenden im PECHA KUCHA Stil: Jede Präsentation besteht aus maximal 15 Slides á 20 Sekunden, also maximal 5 Minuten.



Impulsvortrag Methoden & Strategie Café I

Entwicklung einer unternehmensspezifischen Strategie für das Asset- und Lizenzmanagement

- > Welches Modell ist das richtige für mein Unternehmen?
- > Bewertung verschiedener SAM-Modelle
- > Ansätze, Strukturen und Wege zur erfolgreichen Umsetzung
- > Spezifische Anforderungen für unterschiedliche Modelle
- > ROI und Best Practices verschiedener Ansätze

Frank Salz, Geschäftsführer, ConSalt Unternehmensberatung GmbH



Impulsvortrag Methoden & Strategie Café II

Software-Lizenzmanagement – Was ist wirklich wichtig bei der Umsetzung?

- > Unternehmens- und branchenspezifische Anforderungen
- > Stolpersteine bei der Umsetzung
- > Wichtige Fragen zur Lizenzcompliance

Olaf Lange, Group License Manager, Volkswagen AG



Impulsvortrag Governance Café I

Wie viel Strategie braucht Lizenzmanagement?

- > Wie strategisch muss Lizenzmanagement in einem Großunternehmen aufgesetzt sein?
 - > Wesentliche Metriken als Basis für eine Lizenzmanagement Scorecard
 - > Vom Monitoring zur Bedarfssteuerung
- > Wie optimiert man das Zusammenspiel von (IT-)Strategie und Lizenzmanagement?
 - > (IT-)Strategie als Input für Lizenzverhandlungen
 - > Lizenzmodelle / -Preise als Input für strategische IT Entscheidungen

Thorsten Schneider, Head of License Management & IT Integration, Continental Automotive GmbH



Impulsvortrag Governance Café II

Optimierung des Lizenzmanagements durch die Erstellung und Verwendung von Software Tags nach ISO 19770-2

- > Kontinuierliche Kontrolle der Softwarelizenzen durch Automatisierte best practices
- > Reduzierung des Lizenzverbrauchs und der laufenden Ausgaben für Lizenzen und Wartung
- > Minimierung der Risiken und Kosten durch Unterlizenzierung
- > Erstellung genauerer Pläne und Budgets für zukünftige Anforderungen

Alois Schwarz, Major Account Manager DACH, FLEXERA Software GmbH

Tracey Schaus, Senior Sales Engineer, FLEXERA Software GmbH



Impulsvortrag Prozess Café I

Vom operativen zum strategischen Lizenzmanagement: Ansätze, Strukturen und Wege zur erfolgreichen Umsetzung

- > Ziele eines strategischen Lizenzmanagements
- > Abgrenzung vom operativen Lizenzmanagement
- > Notwendige Voraussetzungen für den Wandel
- > Prozesse, Menschen, Tools

Marius Dunker, Geschäftsführer, Spider Lifecycle GmbH



Impulsvortrag Prozess Café II

BI Technologien, Tools und Systeme für ein effizientes Controlling und Monitoring von Software Assets und Lizenzen

- > Controlling-Tools auf dem Prüfstand
- > Möglichkeiten und Grenzen
- > Was muss ein Tool leisten?
- > Welches Tool für welche Anforderungen?

Tba



Impulsvortrag Gamechanger Café I

Theorie vs. Praxis bei der Einführung von Lizenzmodellen in virtualisierten Systemlandschaften

- > Voraussetzungen und Besonderheiten für Lizenzmodelle in virtuellen Landschaften
- > Theoretische Überlegungen vor der Einführung
- > Grenzen in der praktischen Umsetzung

Dr. Maria Elisa Borelli, Leiterin Lizenzmanagement, Deutsche Bahn AG



Impulsvortrag Gamechanger Café II

Willkommen am Arbeitsplatz der Zukunft – ist Lizenzmanagement noch zeitgemäß?

- > Galoppierende Evolution der IT vom Desktop über Virtualisierung bis zu mobilen Geräten
- > Vom Risiko zur Wertschöpfung – von der Installation zu allgegenwärtigen Anwendungen
- > Lösungen flexibel ermöglichen, nicht verhindern
- > Wirtschaftlichkeit als grundlegender Aspekt der Leistungserbringung
- > Lizenzmanagement – raus aus dem Silo, hinein in eine integrierte Steuerung der IT

Torsten Boch, Senior Product Manager, Matrix 42 AG

AGENDA

KONFERENZTAG 2 | FREITAG, 22. FEBRUAR 2013

11:20 | **START WORLD CAFÉ** | EINE RUNDE Á 30-40 MINUTEN

WORLD CAFÉ STREAM A

Methoden & Strategie Café I



CONSALT
UNTERNEHMENSBERATUNG

Governance Café I



Continental

Prozess Café I



spider
brajnwaregroup

Gamechanger Café I



DB BAHN

WORLD CAFÉ STREAM B

Methoden & Strategie Café II



VW

Governance Café II



FLEXERA
SOFTWARE

Prozess Café II

Gamechanger Café II



MATRIX42

12:50 | Mittagessen mit Networking Zone 

14:00 | **FORTSETZUNG WORLD CAFÉ** | EINE RUNDE Á 30-40 MINUTEN

WORLD CAFÉ STREAM A

Methoden & Strategie Café I



CONSALT
UNTERNEHMENSBERATUNG

Governance Café I



Continental

Prozess Café I



spider
brajnwaregroup

Gamechanger Café I



DB BAHN

WORLD CAFÉ STREAM B

Methoden & Strategie Café II



VW

Governance Café II



FLEXERA
SOFTWARE

Prozess Café II

Gamechanger Café II



MATRIX42

15:20 | World Café Auswertung

Präsentation der Ergebnisse der World Café-Runden und individuellen Interviews

15:30 | Erfrischungspause mit Networking Zone 

16:00 | Audit Debatte im Plenum

ANWENDER UNTER SICH

Impulsvortrag aus der Praxis mit anschließender, anbieterfreier Diskussion über IT Audits

Moderator: **Andreas Franke**, Senior Spezialist IT-Einkauf / IT-Controlling, **DEVK Versicherungen**

17:20 | Zusammenfassung des Vorsitzenden und Ende der Konferenz



RÜCKBLICK AUF DIE SAMS 2012

Vom 13. bis 14. Februar 2012 hat we.CONECT SAM & SLM Manager zur Software Asset Management Strategies Jahreskonferenz 2012 nach Berlin eingeladen.

Mehr als 100 Teilnehmer haben die SAM Strategies 2012 genutzt um über aktuelle Herausforderungen, neue Ansätze, technologische Trends und zukünftige Entwicklungen im Bereich Software Asset Management & Software Lizenzmanagement zu diskutieren. Teilnehmer, Sprecher und Business Partner kamen zusammen um sich auszutauschen, ihr Netzwerk zu erweitern und im wichtige Fragestellungen zu diskutieren.

Einen ausführlichen Rückblick finden Sie auf <http://sams2013.we-conect.com>

FÜR AUSFÜHRLICHE INFORMATIONEN

ÜBER UNSERE SPRECHER UND INTERAKTIVEN SEGMENTE
BESUCHEN SIE BITTE

[HTTP://SAMS2013.WE-CONNECT.COM](http://sams2013.we-connect.com)

WIR FREUEN UNS AUF SIE!

