

# Pressemitteilung

## **Verhandlungsexperte startet Aktion 6 x 6 und gibt Details bekannt**

### **Zum Firmenjubiläum der W&H Bönisch GmbH von Sonderpreisen für Verhandlungstrainings profitieren**

[Hamburg, 27.05.2011] Der Inhaber der Werkstatt für Verhandlungskunst und Gesellschafter-Geschäftsführer der W&H Bönisch GmbH startet zum zehnjährigen Bestehen des Unternehmens eine Aktion, bei der nicht nur neue Kunden profitieren.

Wie Bönisch heute mitteilt, hat er die Details der Aktion, die er mit 6 x 6 überschreibt heute online gestellt. Sein Ziel ist es, an sechs von ihm vorher ausgewählten Tagen jeweils ein eintägiges Verhandlungstraining bei einem neuen Kunden durchzuführen.

Dazu hat der erfahrene Experte sich Tage ausgesucht, die gut in seine Planung passen und ein Paket geschnürt, das sehr attraktiv ist. Zu einem Pauschalpreis können Neukunden nun einen Tag lang testen, was sie in einem Verhandlungstraining mit Wolfgang Bönisch erwartet. Aufbauend auf seinem Audioseminar, das Bestandteil des Pakets ist, hat der Verhandlungstrainer einen intensiven Tages-Workshop zusammengestellt, an dem jeweils 6 Mitarbeiter eines Unternehmens teilnehmen können.

6 x 6 steht also für 6 Mitarbeiter aus 6 Unternehmen. Die Aktion startet mit der Möglichkeit zur Buchung im Online-Shop des Verhandlungskünstlers am 1.6.2011 um 12 Uhr. Der Komplettpreis für das Seminar, die Audioseminar-Lizenzen für die Teilnehmer und die Reisekosten beträgt laut Bönisch € 2.397,- inkl. Mehrwertsteuer.

Bönisch führt weiter aus, dass nicht nur die Kunden und er von dieser Aktion profitieren sollen, sondern dass er sich anlässlich des Firmenjubiläums überlegt hat, mit dieser Aktion auch einen guten Zweck zu unterstützen. Der Verhandlungstrainer unterstützt seit über 20 Jahren die Arbeit des WWF durch regelmäßige Beiträge. Seit zwei Jahren ist er zusätzlich mit einer Patenschaft zum Schutz der Gorillas in der freien Natur engagiert.

Wie auch bei seinen Autorenhonoraren für das Buch „Werkstatt für Verhandlungskunst“ und die englische Version „The Art of Negotiation“, spendet Bönisch die Hälfte der Erlöse aus der Aktion 6 x 6 verschiedenen Projekten des WWF. Bönisch gibt den Kunden, die dieses spezielle Angebot buchen, die Möglichkeit, sich ein Projekt des WWF Deutschland auszusuchen, an das der Anteil gezielt gespendet werden soll. Möchte sich

ein Kunde nicht entscheiden und auch nicht in Erscheinung treten, dann hat Bönisch selbst schon einige Ideen, welche Projekte er unterstützen möchte: Gorilla, Orang-Utan, Auenwald an der Elbe und Großkatzen sind seine Favoriten.

### **Über Wolfgang Bönisch**

Wolfgang Bönisch, geboren 1958, ist Experte für Verhandlungskunst mit einem reichen Erfahrungsschatz aus unterschiedlichen Tätigkeitsfeldern.

Er gibt seit 10 Jahren sein umfangreiches Erfahrungswissen aus vielen Verhandlungen als Polizist, Verkäufer und Führungskraft weiter.

Bönisch ist gefragter Spezialist für schwierige Verhandlungen "am Limit".

Vielen Tausend Seminarteilnehmern und Zuhörern seiner Vorträge in Deutschland und vielen anderen Ländern hat der Verhandlungsexperte bis heute neue Einsichten und Werkzeuge für noch erfolgreichere Verhandlungen vermittelt.

Er ist Autor der Bücher "Werkstatt für Verhandlungskunst" und "The Art of Negotiation" und hat das Audioseminar "Einfach erfolgreich verhandeln" aufgenommen. Wolfgang Bönisch ist einer der wenigen Redner und Trainer, der in der Lage ist, in Deutsch, in Englisch oder auch zweisprachig zu arbeiten.

Der Experte für Verhandlungskunst bietet neben Vorträgen und Seminaren weitere umfangreiche Unterstützung, um in jeder Beziehung besser zu verhandeln.

Die Werkstatt für Verhandlungskunst

Die „Werkstatt für Verhandlungskunst“ wurde von Bönisch 2008 ins Leben gerufen. Wolfgang Bönisch bündelt darin seine Kompetenzen und langjährige Erfahrung aus unterschiedlichen Tätigkeiten zu einem umfassenden Angebot für alle Fragen erfolgreicher Verhandlungsführung. Es ist außerdem der Titel seines Fachbuches, das Bönisch 2009 veröffentlicht hat.

Die W&H Bönisch GmbH

wurde 2001 von Wolfgang und Heike Bönisch gegründet. Sie bietet Training, Coaching und Seminare zu Kommunikation, Vertrieb, Verhandlungsführung und Leadership an.

### **Pressekontakt:**

Wolfgang Bönisch

Werkstatt für Verhandlungskunst – W&H Bönisch GmbH

Hoheluftchaussee 167

20253 Hamburg

Tel.: 040 / 4291 3008

Fax: 040 / 4291 3007

E-Mail: [office@wolfgangboenisch.de](mailto:office@wolfgangboenisch.de)

[www.wolfgangboenisch.de](http://www.wolfgangboenisch.de)