

B2B UND CRM – VERTRIEBSPROFESSIONALISIERUNG IM GROSSHANDEL

ieQ-solutions und Microsoft laden ein

- ▶ **Wann:** 23. Juni 2010 ab 09:30 Uhr
- ▶ **Wo:** Microsoft Deutschland GmbH, Geschäftsstelle Köln, Holzmarkt 2a, 50676 Köln

Agenda

- 09.30 Uhr:** Registrierung und Frühstück
- 10.00 Uhr:** **Frank Kamischke**, Geschäftsführer der H. Gautzsch-Gruppe:
Kundentransparenz und Vertriebsintensivierung durch CRM
- 10.45 Uhr:** **Kaffeepause**
- 11.00 Uhr:** **Markus Graf**, Leiter IT/Organisation der Pietsch-Gruppe:
Kundenbindung und Performance durch B2B
- 11.45 Uhr:** **Kaffeepause**
- 12.00 Uhr:** **Christian Rotthaus**, Direktor Marketing und Einkauf
bei der Saint-Gobain Building Distribution Deutschland GmbH (SGBDD):
Potenzialausschöpfung und Vertriebssteuerung durch CRM
- 12.45 Uhr:** **Kaffeepause**
- 13.00 Uhr:** **Dr. Dieter Lindener**, Geschäftsführender Gesellschafter der ieQ-solutions:
CRM für den Produktionsverbindungshandel: Branchenlösung von Microsoft
- 13.45 Uhr:** Ausklang mit Diskussion

Teilnahmebestätigung

Wir nehmen an der Veranstaltung mit ____ Person(en) teil.

Name Ansprechpartner _____

Weitere Teilnehmer _____

Position _____

Name Firma _____

Anschrift _____

Telefon _____

E-Mail _____

Bemerkungen _____

(Bitte ausgefüllt an dieter.lindener@ieq-solutions.de mailen oder faxen an: 0251-60 65 60-19 99)



ieQ-solutions GmbH & Co. KG
Fridtjof-Nansen-Weg 8
D-48155 Münster

Tel.: +49 (0)251 / 60 65 60 - 1600
Fax: +49 (0)251 / 60 65 60 - 1999

Mail: info@ieq-solutions.de

